CURRICULUM VITAE

Nombre: Gabriela Andrade López

estudios

Nivel máximo de Maestría en Administración de Negocios y Mercadotecnia (trunca 50%)

Licenciatura en Administración de Empresas

Posgrado: Diplomado en Planeación de los Servicios de Salud

Experiencia laboral:

08/2019 a la fecha

Colegio Nacional de Educación Profesional Técnica (CONALEP) Dirección

de Vinculación Social

Puesto: Jefe de Departamento de Seguimiento y Operación de Programas

de Atención a la Comunidad

10/2016. 05/2019

Colegio Nacional de Educación Profesional Técnica (CONALEP) Dirección

de Servicios Tecnológicos y de Capacitación

Puesto: Jefe de Departamento de Promoción y Concertación de los Servicios

Tecnológicos

Funciones: Concertación, seguimiento y cierre de programas de capacitación a nivel nacional, desarrollo de imagen institucional y estrategia de promoción de servicios, seguimiento y monitoreo del desempeño de los Centros de Atención y Servicios Tecnológicos CAST, planeación y control de

eventos nacionales, regionales y locales.

07/214, 10/2016

Instituto de Salud del Estado de México. Régimen Estatal de Protección

Social en Salud.

Puesto: Soporte Administrativo "C"

Funciones: Programación y clasificación de información de medicamentos del Seguro Popular, análisis, captura y codificación de información, ejecución

de actividades técnico-administrativas varias.

04/2007, 02/2013

Secretaria de Salud. Coordinación de Hospitales Regionales de Alta

Especialidad.

Puesto: Jefe "A" de Proyecto

Funciones: Control y administración de inventarios del activo fijo y almacén de la Coordinación, experiencia en manejo de los sistemas de gestión de activos: SICOPA y SARECO, manejo del Sistema de Adquisiciones Gubernamentales, responsable de logística para la participación de la coordinación en eventos públicos y diseño del modelo de gestión

hospitalaria en Process Model)

Campo de experiencia: Proceso administrativo, Cultura organizacional, Procesos de Venta y

Marketing.

Principales Logros:

Concertación, seguimiento y cierre de programas de capacitación a nivel

nacional, desarrollo de mejoras y captación de cartera de clientes.

Habilidades: Ventas, relaciones públicas y coordinación de eventos.